

De Witte - Inside Sales Medewerker

Wat ga je doen als Inside Sales Medewerker

Ben jij commercieel gedreven, klantgericht en op zoek naar een uitdagende functie binnen sales? Als **Inside Sales Medewerker** bij **De Witte** ben jij hét eerste aanspreekpunt voor onze klanten. Je begrijpt de behoeften van de klant als geen ander en weet deze om te zetten in waardevolle verkoopkansen. Met jouw commerciële flair zorg je ervoor dat elke klant zich welkom en goed geholpen voelt.

Jouw takenpakket:

- **Klanten professioneel te woord staan** en zorgen voor een vriendelijke en efficiënte afhandeling van hun vragen.
- **Actief luisteren** naar klantbehoeften en deze vertalen naar succesvolle verkoopgesprekken en deals.
- **Proactief uitbellen** naar klanten op basis van campagnes en prospectielijsten om nieuwe verkoopkansen te creëren.
- Nauwkeurig klantinformatie en contacten vastleggen in onze systemen en zorgen voor een **correcte administratie**, inclusief het verwerken van orders en offertes.
- **Collega's ondersteunen** bij agendabeheer, het afhandelen van klachten en het verzorgen van klantafspraken.
- **Planmatig werken** en de voortgang van lopende zaken bewaken, zodat je tijdig kunt inspelen op veranderingen en optimalisaties.

Wat breng je mee?

- **Commercieel inzicht:** Je hebt een uitstekend gevoel voor commerciële kansen en weet hoe je klanten kunt overtuigen van een aankoop. Met jouw positieve en professionele houding creëer je vertrouwen en maak je het verschil in het verkoopproces.
- **Klantgerichtheid:** Jij zet de klant altijd op de eerste plaats. Je denkt proactief mee in oplossingen, zelfs bij complexe vragen of klachten, en zorgt ervoor dat de klant zich begrepen en geholpen voelt.
- **Resultaatgerichtheid:** Jij houdt de doelen scherp in de gaten en werkt planmatig om de gestelde targets te behalen. Je neemt concrete acties en evalueert regelmatig de voortgang om jouw succes te garanderen.
- Minstens een **eerste ervaring** in een soortgelijke rol.

Wat hebben wij jou te bieden:

- **Een veelzijdige job** in een stimulerende en aangename werkomgeving, waar geen dag hetzelfde is.
- **Uitgebreide opleiding:** Bij opstart voorzien we een grondig opleidingsprogramma zodat je meteen vol vertrouwen aan de slag kunt.
- **Competitief salaris** afgestemd op jouw ervaring, met tal van bijkomende voordelen.
- **Maaltijdcheques van 8 euro** per gewerkte dag om je dag net dat beetje extra te geven.
- Uitgebreid **voordelenpakket**, inclusief een hospitalisatieverzekering, Ekivita, eindejaarspremie,...
- **Fietsleaseprogramma:** Kies voor een duurzame manier van woon-werkverkeer dankzij onze fietsleasing.
- Dankzij onze 40-urige werkweek geniet je van **32 verlofdagen** per jaar.
- Dagelijks **vers fruit** op het werk.
- **Teambuildings en plezier:** Van gezellige barbecues tot uitdagende avonturen zoals het beklimmen van bergen in Italië – plezier en samenwerking staan centraal.
- We investeren in jouw **persoonlijke groei** met meerdere communicatietrainingen doorheen het jaar.

Ben jij de persoon die klaarstaat om het verschil te maken en met ons mee te groeien? Solliciteer nu bij De Witte en bouw aan jouw toekomst!

Stuur ons je **CV met een korte motivatie**, of verras ons met **een creatieve video** waarin je jezelf voorstelt en een uitdaging deelt die je hebt overwonnen. Laat ons zien wie je écht bent. We zijn benieuwd naar jouw verhaal!

<https://www.dewitte-bv.be/>