

## De Witte – Inside Sales met ervaring

### Inside Sales met ervaring

Jij hoort het grind nog vóór het kraakt onder de voeten van de klant. Je voelt feilloos aan wat iemand zoekt — of het nu gaat om strak, stijlvol of robuust buitenplezier. Als Inside Sales bij Gravelart ben jij de schakel tussen onze klanten en onze steengoede oplossingen.

Je adviseert met kennis van zaken, praat met passie over keien, grassen en grondverbetersaars, en begeleidt elke klant naar de perfecte basis voor hun tuin of park. Telefonisch, face-to-face of via mail — jij laat elke klant met een goed gevoel en een sterke ondergrond vertrekken.

Hier geen glatte verkooppraat, wel échte connectie. Want jij weet: de juiste bodem maakt het verschil.

#### Wat doe jij?

- Je voert gesprekken waar klanten blij van worden. Vriendelijk, vlot en altijd professioneel (met af en toe een grapje – we zijn ook maar mensen).
- Je luistert met je oren en je buikgevoel en speelt perfect in op wat klanten nodig hebben, vaak nog voor ze het zelf doorhebben.
- Je pikt de telefoon op nog voor hij twee keer gerinkeld heeft. Proactief bellen? Piece of cake.
- Je verwerkt bestellingen, offertes en klantgegevens alsof je geboren bent met een toetsenbord in de hand.
- Je ondersteunt collega's met planning, klachten en klantafspraken. Jij bent de sidekick waar iedereen op rekt.

#### Wie ben jij?

- Je hebt een neus voor verkoopkansen en weet klanten op een natuurlijke manier te overtuigen. Vertrouwen winnen? Daar draai jij je hand niet voor om.
- Je denkt altijd in functie van de klant. Zelfs bij moeilijke vragen blijf jij kalm én oplossingsgericht.
- Targets? Jij ziet ze als uitdaging, geen stressfactor.
- Je hebt al wat ervaring in een gelijkaardige job en weet hoe je structuur brengt in de chaos.
- Minstens een **eerste ervaring** in een soortgelijke rol. Je spreekt vlot Nederlands en je kan je goed behelpen in het Frans (un petit bonjour? Ça va!).
- Je wisselt vlot met je uren (week 1 van 7u tot 15u30, week 2 van 9u tot 17u30) en 1x/maand op zaterdagvoormiddag beschikbaar? No big deal

#### Wat bieden wij?

- Een job met véél afwisseling en weinig saaiheid. (We hebben dit getest, echt waar.)
- Een grondige opleiding bij de start.
- Een loon dat meegroeit met jouw ervaring, met:
  - Bedrijfswagen (yep!)

- Maaltijdcheques van €8/dag (voor stevige eters en gezonde knabbelaars)
- Hospitalisatieverzekering (want shit happens)
- Benefits@Work
- 32 verlofdagen per jaar. (20 collectief + 12 ADV's)
- Fietslease: voor de sportievelingen of de filehaters.
- Elke dag vers fruit (en af en toe ook taart)
- Teambuildings met een hoek af – barbecues, bergen beklimmen en alles ertussen.
- Communicatietrainingen om nog scherper te worden in je rol.

**Ben jij een vlotte communicator met een neus voor klanten en kansen?**

Dan zoeken wij jou – onze nieuwe Inside Sales die elke vraag omzet in een opportuniteit. Bij Gravelart bouw je niet alleen aan klantenrelaties, maar ook aan je eigen toekomst.

**Solliciteren? Da's simpel:**

Stuur ons je CV met een korte motivatie óf verras ons met een creatieve video waarin je jezelf voorstelt en een uitdaging deelt die jij met flair hebt aangepakt. We willen zien wie jij écht bent, niet enkel wat er op papier staat.

Klaar om impact te maken? Wij zijn benieuwd naar jouw verhaal!

<https://www.dewitte-bv.be/>